

勢 い

1 経営は科学

経営は人間が関係する科学です。

あなたが経営者である場合、あなたの会社に条件が整えば、あなたは「新規事業をやろう」と決断するでしょう。しかし、その条件が整わない場合、猪突猛進はできません。

科学という意味は、後日、成否にかかわらず、あなたが「なぜ、その決断をしたか」を他人に論理的に説明できることです。

2 前提条件

科学的な経営をするためには前提条件があります。

あなたの身体と精神を整えることです。「健全な精神は健全な身体に宿る」とも言われ、その逆も言われますが、まず身体を健康にし、同時に精神（心）を健全にしましょう。

（1）健康な身体

7～8時間の睡眠、3度の規則正しい食事をとり、深酒・喫煙を避けるなど「当たり前」を継続します。

（2）健全な心

社会の変化に関心を持ち読書をしましょう。両親・親戚・こどもとの関係を保ち、近隣・知人と普通の付き合いをし、仕事を丁寧にするように心掛けましょう。トラブルには真摯に対応しましょう。

* 悪例

新規事業の必要性を説くと社長は困難を並べたてました。有名大学の卒業を自慢し、さらに「わたしは体が悪いから」と言いました。社長が消極的であったため、営業部員、開発部員のモチベーションは上がりませんでした。

3 新規事業を開始するための条件

能力を参照してください。

4 積極性

経営には「1%の可能性があるならやってみよう」という勢いが必要です。その態度が幸運を引き寄せるのです。

経営は仕掛けるものです。仕掛けることによって状況を切り開ける可能性がある場合、仕掛けてみましょう。その仕掛けから多くのことを学ぶでしょう。